



# EARLY INNOVATORS

business plan competition

editia I

2020 – 2021

Romania



Steinbeis-Innovationszentrum  
Steinbeis-Donau-Zentrum

Baden-  
Württemberg  
Stiftung  
WIR STIFTFEN ZUKUNFT



Steinbeis Transfer Management  
Steinbeis Network Romania



intentie

680 elevi  
inregistrati

97 profesori  
inregistrati

15 studenti

participare

385 elevi

67 profesori

162 echipe

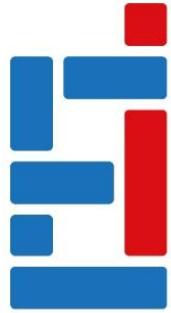
finala

16 echipe

6 castigatori

2200 EUR

valoarea totala a  
premiilor



# EARLY INNOVATORS

business plan competition

juriul concursului

23 antreprenori

162 scrisori de feedback

Acest concurs de planuri de afaceri este un proiect-pilot ce are in vederea stimularea mentalitatii antreprenoriale in randul elevilor de liceu. Early Innovators este construit pe modele de bune practici de parteneriat public-privat identificate in cadrul unei alte initiative-pilot a Steinbeis.

Transferul tehnologic inseamna si activitati de cercetare orientate pe nevoile pielei, ale industriei in vederea cresterii competitivitatii. Pentru ca tinerii cercetatori sa urmeze aceasta linie, este necesara formarea unei mentalitati antreprenoriale de la varde mai fragede.

Este singurul concurs din Romania in care fiecare participant a primit o scrisoare de feedback, semnata de membrul juriului care a facut evaluarea. Fiecare antreprenor membru al juriului a evaluat personal 7-8 planuri de afaceri.



**Andreea Maria Paul**  
**Fondator INACO**



**Ana Cretu**  
**Head of Social Banking BCR**



**Ioana Arsenie**  
**Fondator Trusted Advisor**



**Cornel Barbut**  
**Fondator Vegacomp Consulting | AFOR**



**Roxana Stefania Boboruta**  
**Project Manager Steinbeis | Early Innovators**



**Marian Teleleu**

Smarticity | Capital Estate



**Mihaela Tudor**

Tudor Communication



**Andrei Bucur**

Smart Tech Energy Concept



**Raluca Voivozeanu**

PRIA Events



**Stefan Budulan**

UP Romania



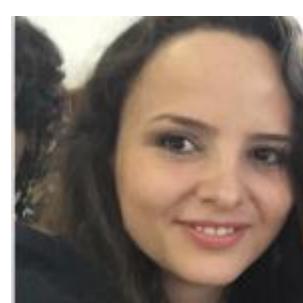
**Alin Nita**

FIVEPlus Solutions



**Silviu Nicolescu**

PRORA



**Virginia Zetu**

V Fiver Solutions



**Sorin Bogdan**

CONNEXION | AFOR



**Alexandru Iordan**

Zen Parking



**Stefan Baciu**

SAS Romania & R.  
Moldova



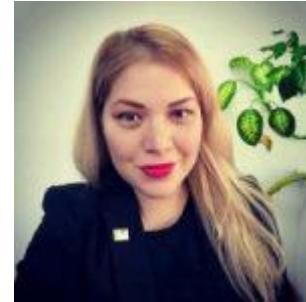
**Cornel Hanganu**

ASCEDO International  
Scoala fara Someri



**Miruna Badescu**

Eau de Web



**Cristina Ionescu**

Camera de Comert si  
Industrie a Romaniei



**Dan Domnica**

SBT Group | MORE  
Networking



**Bogdan Hossu**

Wise Finance Solutions



**Doru Stoica**

Sky Park System  
Skyline Engineering



**Cosmin Carvaci**

E-Government Solutions



# EARLY INNOVATORS

business plan competition

- Transmisie live
- 16 jurati
- 16 echipe finaliste
- 2 min pitch | 3 min Q&A
- vot juriu: online | anonim
- Valoare totala premii:  
**2200 EUR**

Finala concursului

8 iunie 2021

Palais Ghica Victoriei | Bucuresti



## Mihnea Neacsu

Colegiul Național „Tudor Vladimirescu” | Targu Jiu  
Coordonator: prof. Maria Vasilica Udristoiu

*Prin octombrie 2020, profesoara de educatie antreprenoriala mi-a povestit despre un concurs de planuri de afaceri – Early Innovators. La inceput, eram sceptic, nefiind convins ca merita sa concurez intr-un astfel de concurs. Insa, cum imi plac provocarile mai neobisnuite, mi-am zis ca n-am nimic de pierdut daca concurez, asa ca mi-am anuntat fara echivoc decizia de a concura.*

*Astfel, mi-am pus o intrebare: care avea sa fie ideea de afaceri? Pentru inceput am trecut in revista o multime de idei, cum ar fi un serviciu de vanzare a electronicelor second-hand, ce ar prezice momentul optim pentru vanzare sau un serviciu de reciclare a telefoanelor mobile. Insa, pe masura ce ma uitam prin camera, mi-au cazut ochii asupra unor vrarfuri uriate de carti. Asa mi s-a aprins beculetul: nu voiam sa arunc cartile, dar ocupau mult prea mult loc. Asadar, ce-ar fi fost daca as fi oferit un serviciu de depozitare temporara a bunurilor de uz cotidian, oamenii putand inchiria niste boxe aflate la depozitul firmei?*

*Asa s-a nascut ideea de afaceri. Insa, pe masura ce elaboram planul, am realizat ca intreg procesul de recuperare a bunurilor din depozit este unul de durata, asa ca afacerea avea un potential de crestere limitat. Asadar, mi-a venit ideea de a modifica serviciul: un curier avea sa aduca niste cutii la domiciliul clientilor, pe care apoi sa le ridice, urmand sa le transporte inapoi la cerere, contra cost. Cu unele modificari, aceasta a devenit ideea finala.*

**LOCUL I**

**800 EUR**

**Premiu sponsorizat de**





## Nicoleta Lavinia Talanga

Colegiul Tehnic Forestier | Campina

Coordonator: prof. Alina Florentina Panait

*Concursul Early Innovators a venit ca o provocare pentru mine, deoarece imi doream sa abordez o astfel de tema. Am mai participat la numeroase activitati la nivel judetean, dar acesta fiind unul national mi-a starnit interesul pentru ca mi-am dorit sa intru in rolul unui antreprenor.*

*Dezvoltarea planului de afaceri pe care l-am creat nu a fot deloc usoara. Am cautat si m-am informat foarte mult inainte de a ma apuca sa scriu despre mastile biodegradabile. Un moment de luat in considerare ar fi acela cand am desoperit ca ideea mea poate fi pusa in aplicare si ulterior transformata intr-un plan de afaceri.*

*Mastile ofera 99,99% protectie, au o tehnologie dubla antibacteriana cu doua straturi de protectie. Primul strat este tesut din fire de cafea folosind tehnologia PowerKnit si ofera o potrivire confortabila pentru pielea sensibila. Masca are un filtru biodegradabil in interior, dezvoltat de nanotehnologia de argint si cafea. Este lavabil si reutilizabil. Filtrul sau nu trebuie spalat si dureaza 10 zile. Masca are o aroma naturala de cafea si ofera protectie impotriva bacteriilor si virusurilor.*

*Am de gand ca dupa terminarea studiilor liceale sa urmez o universitate care are ca obiect de studiu dezvoltarea abilitatilor antreprenoriale.*

**LOCUL II**

**600 EUR**

Premiu sponsorizat de





Irina Bulat

*Am ales sa participam la Early Innovators deoarece ne plac provocarile si competitia, motiv pentru care am vazut acest concurs drept o oportunitate sa combinam cele doua domenii de interes ale noastre: medicina si antreprenoriatul. Am considerat ca avem resursele necesare pentru a duce la bun sfarsit un plan de afacere bine conturat, realist si inovativ. Am dedicat destul de mult timp proiectului, dar ne-a placut acest lucru, deoarece am invatat informatii noi in timpul research-ului facut pentru piata competitiveala, costuri si sustenabilitate. De acest proiect am aflat de la doamna profesor de educatie antreprenoriala, Mihaela Dumitrescu, careia dorim sa ii multumim pentru sprijinul acordat. Pe viitor planuim sa studiem medicina, un domeniu ce ofera multa satisfactie, experiente inedite si care necesita multa determinare. Ne-ar placea sa putem aplica ideile afacerii IruMedRal, in care avem mare incredere.*

*Clientul isi va face un cont accesand site-ul clinicii virtuale, urmand apoi sa primeasca datele de contact ale angajatilor care preiau apelurile. Acestia ii vor programa la anumiti doctori, angajati, in functie de problema medicala pe care o au. Pacientii se vor intalni cu medicii folosind aplicatia gratuita Microsoft Teams. In functie de discutia purtata, medicul va explica pasii care trebuie urmati, viitoarele controale fizice sau analizele/radiografiile necesare. In timpul convorbirii, pacientii pot prezenta fise medicale anterioare, pentru a lasa medicul sa ii cunoasca istoricul medical. Cand pacientul se inscrie, acesta isi va da datele cardului bancar. Dupa fiecare consultatie, va fi retrasa o suma de bani din cont, in functie nevoie pacientului.*



Raluca Tudorin

**LOCUL III**

**400 EUR**

Premiu sponsorizat de





## Stefan Alexandru Alexoaie

Colegiul Economic „Octav Onicescu” | Botosani

Coordonator: prof. Mihai Alexandru Ciotir

*Avand o pasiune spre antreprenoriat descoperita in timpul pandemiei am gasit prin toamna anului 2020 acest concurs. Am aflat de la o prietena si am decis sa ma inscriu pentru ca imi place sa fac planuri de afaceri, constientizez cat de important este ca, inainte de a iti deschide un business, sa ai un plan de afacere bine pus la punct, si nu doar pentru atragerea investitorilor, mi se pare foarte important si faptul ca prin planul de afaceri le poti arata viziunea ta angajatilor, astfel incat sa stie ce planuri ai cu ei. Nu m-am axat sa castig neaparat un anumit premiu, caci daca nu as fi castigat, după as fi fost demoralizat. Deci mi-am pus un obiectiv realist, si anume sa castig experienta, si sa invat din feedback-ul pe care il voi primi. Sa fiu sincer, mi-am dedicat destul de mult timp pentru acest plan de afaceri, mai ales pentru partea tehnica, intr-adevar, am cam neglijat sfera economica, dar o sa invat din asta, pentru ca trebuie sa particip si la urmatoarea editie. Pe langa statutul de elev de clasa a X-a, ma mai ocup si cu editare video si foto in timpul liber, din care imi castig banii de buzunar. Cam asta ar fi o descriere scurta a mea, sper sa inspir si alti tineri prin procesul meu! Ideea de afaceri consta intr-un container tehnologic romanesc (sticla, plastic, metale) care are un senzor pentru detectarea greutatii maxime si este dotat cu sistem de urmarire prin GPS. Acest lucru va permite companiilor care proceseaza deseuri sa economiseasca timp si resurse umane, stiind cand un container este plin si unde este localizat. Mai mult, ideea de afaceri include si un sistem de premiere a cetatenilor responsabili.*

**Best Innovative**

**200 EUR**

Premiu sponsorizat de





## Adriana Ana-Maria Paun

Colegiul Economic „Ion Ghica” | Targoviste  
Coordonator: prof. Roxana Georgescu

*Am participat la acest concurs deoarece este inceputul visului meu. Orice experienta si orice concurs conteaza, mai ales la acest nivel, tinand cont ca este ceva national. Doresc un viitor in antreprenoriat, iar sfaturile de la marii antreprenori romani ajuta foarte mult. Pe langa asta, sa fac parte dintre cei castigatori, este ceva uimitor tinand cont de numarul concurentilor.*

*Din decembrie muncesc la acest plan de afaceri si au fost multe zile de munca si de dedicare, zile in care intram online cu profesorul meu coordonator, zile in care ma documentam foarte mult, in care intrebam in stanga si in dreapta la cunoscuti de un sfat, o idee, o impresie.*

*Colaborarea cu profesorul coordonator s-a realizat foarte frumos. Multa dedicare si dorinta de castig din partea amandurora. Indrumarea, sfaturile pretioase si ambitia oferita de doamna profesor m-au adus pana aici.*

*Doresc un viitor stralucit in acest domeniu. Intentionez sa urmez o facultate pe partea de bussines, sa-mi imbogatesc cunoștiințele legate de conducerea unei afaceri si de materialele/documentele necesare, sa pot accesa o investitie si sa-mi pot deschide propria afacere.*

Trusted Advisor | cea mai  
buna componenta financiara

100 EUR

Premiu sponsorizat de

  
Trusted Advisor



## Bianca Maria Patru

Colegiul Teoretic „Grigore Moisil” | Timisoara

Coordonator: prof. Maria Magdalena Gurzun

*Am ales sa particip la competitia Early Innovators, deoarece dintotdeauna am avut visul de a-mi folosi abilitatile pentru a dezvolta ceva util societatii si, mai mult decat orice, care sa ajute oamenii. Am avut convingerea ca Early Innovators va reprezenta o experienta valoroasa in acest sens, avand ocazia de a interactiona cu antreprenori si investitori reali, din toata tara, si ma bucur sa pot spune ca asteptarile mi-au fost cu mult depasite. Cea mai mare provocare in scrierea planului de afaceri, care se bazeaza pe producerea unor biciclete ecologice din lemn, a fost descrierea proceselor tehnologice pentru realizarea produsului, pentru care a fost nevoie de un research aprofundat, de specialitate. Totusi, am invatat foarte multe lucruri cu aceasta ocazie, mai ales faptul ca pasiunea si munca sunt elementele fundamentale ale oricarei afaceri de succes. Ceea ce m-a impresionat cel mai mult a fost infinitatea de posibilitati pe care am regasit-o pe parcursul dezvoltarii planului de business, reusind sa modelez totul in ceva care sa ma reprezinte pe mine, sa-mi reprezinte idealurile si valorile pe care vreau sa le impartasesc cu ceilalți. Este o experienta pe care le-o recomand tuturor. Ii multumesc in mod special profesoarei mele coordonator, Maria Magdalena Gurzun, care m-a îndrumat si m-a sprijinit la fiecare pas de-a lungul acestui drum. Pe viitor, ma pregatesc sa studiez economia la facultate, fiind pasionată de matematica si de rezolvarea problemelor sociale. Imi doresc sa raman in continuare in lumea afacerilor si sa indraznesc sa vad cat de departe pot ajunge urmandu-mi visele.*

INACO | cea mai buna  
componenta tehnologica

100 EUR

Premiu sponsorizat de

**INACO**  
INIȚIATIVA PENTRU COMPETITIVITATE



Proiect finantat de | Gefördert von der



- Model de parteneriat public privat
- Bazat pe bune practici germane
- o initiativa a Steinbeis
- Popular in Germania din 2003/2004
- Model hibrid unic, implementat in Romania

Sorin Ion a condus Inspectoratul Scolar Judetean Dambovita. Pe langa exercitarea profesiei sale de profesor de matematica si numeroasele functii de conducere detinute la nivelul scolilor din judet, a fost si coordonator al grupului de lucru regional pentru stabilirea ofertei educationale pentru invatamantul profesional.

*„Nu toti cei 3 milioane de elevi din Romania vor fi oameni de afaceri. Asta nu inseamna ca nu are dreptul, fiecare dintre ei, sa se imagineze la un moment dat antreprenor. Prin urmare, ne declaram foarte incantati de acest proiect, ne dorim sa continue si sa il sprijinim cat de mult putem din pozitia in care ne aflam. Educatia antreprenoriala exista in programa de clasa a zecea, dar cred cu tare ca educatia antreprenoriala si cea financiara ar trebui cumva inglobate, nu neaparat ca discipline de sine statatoare, ci sa fie prezente in cadrul multor discipline de studiu. Aceasta trebuie sa fie obiectivul Ministerului Educatiei, pe viitor: sa deschida programele scolare si planurile-cadru, astfel incat sa putem ingloba aceste notiuni in pregatirea de baza la mai multe discipline.“*



## Sorin Ion

Secretar de Stat | invatamant preuniversitar

## **Fundatia Landului Baden-Württemberg | Baden-Württemberg Stiftung (BWS)**

Fondată în 2000, misiunea BWS este consolidarea și asigurarea viabilității viitoare a landului. Acest lucru o diferențiază de toate celelalte fundații din Germania. Este singura care investește exclusiv și nepartizanat în viitorul landului Baden-Württemberg – și, prin urmare, în viitorul cetățenilor săi.

BWS acționează pe trei piloni de bază, astfel încât generațiile actuale și viitoare să poată găsi toate acestea în land: cercetarea, educația și societatea și cultura.

Un catalog strict de criterii garantează întotdeauna excelenta atunci când se dezvoltă concepții noi. Proiectele BWS trebuie, printre altele, să fie inovatoare, să ofere soluții exemplare, să convingă prin adevararea lor pentru utilizarea în viața de zi cu zi și să asigure transferabilitatea și să aibă o legătură clara cu landul Baden-Württemberg.



## **Perspective la Dunare: Educatie, Cultura si Societatea civila Perspektive Donau: Bildung, Kultur und Zivilgesellschaft**

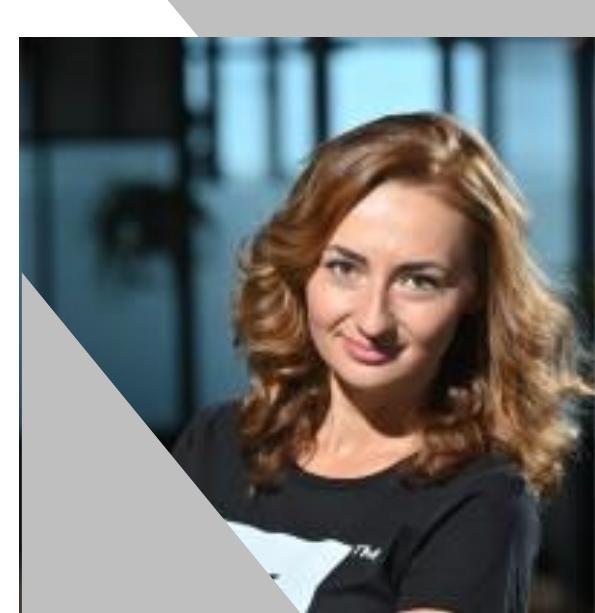
Programul Perspective la Dunare: Educatie, Cultura si Societatea civila (Perspektive Donau: Bildung, Kultur und Zivilgesellschaft) este aferent pilonului educatiei din strategia fundației BWS în vederea construirii de punctul de toleranță și depășirii frontierelor. BWS promovează proiecte durabile în regiunea Dunării. Încorporat în Strategia UE pentru Regiunea Dunării, programul asigură schimbul de cunoștiințe dobândite prin intermediul diferitelor proiecte din regiunea Dunării și contribuie la înțelegerea internațională și la construirea unei societăți civile durabile.

Gama de proiecte finanțate variază de la educația și calificarea persoanelor de diferite grupe de vârstă până la întâlniri interculturale și seminarii de rețea comunitară, pentru a susține proiecte pentru grupuri de populație marginalizată.



Ne propunem, prin toate acțiunile noastre, să fim parte integranta a societății, având în echipa cetățenii responsabili, cu principii solide și avem ca scop intermedierea și susținerea dezvoltării valorii în comunitățile din care facem parte. BCR urmărește să fie un model, o sursă de inspirație și un catalizator pentru toți stakeholderii săi din acest punct de vedere.

*„Prin proiectul BCR Scoala de Business, ne propunem să susținem antreprenorii români în inițiativele lor și să contribuim activ la cultivarea și dezvoltarea unui mediu de afaceri inovator și efervescent. Credem că educația antreprenorială este motorul transformării unei societăți, motiv pentru care am decis să ne implicăm în cadrul Early Innovators Business Plan Competition. Scopul acestui eveniment este să-i aducem în lumina pe cei care dau cea mai mare speranță României. Este nevoie de educație antreprenorială încă de pe bâncile liceului, pentru a forma o generație viitoare de antreprenori care să fie mai bine pregătită. Pentru a-i ajuta pe participanți să se prezinte mai bine în fața juriului, echipa BCR a organizat înaintea finalei competiției un workshop despre cum se susține un pitch de business.“*



**Ana-Maria Cretu**

Coordonator programe startups | BCR





Credem cu tare ca educatia antreprenoriala si financiara este o baza corecta pentru a crea valoare in orice afacere. Misiunea noastra este sa cream libertate si energie nelimitata pentru antreprenorii care isi gestioneaza finantele.



## Trusted Advisor

INACO este un partener de confidinta



Astazi, competitivitatea este catalizatorul performantei, motorul care da energia vietii economice. Indiferent de crizele de moment, competitivitatea stimuleaza statele, sectoarele economice, mediul de afaceri sa genereze oaze de idei novatoare, creatoare de valoare adaugata sigura.



## Steinbeis-Innovationszentrum Steinbeis-Donau-Zentrum

Steinbeis – Donau – Zentrum (SDZ) din Stuttgart a fost fondat in 2011 pentru dezvoltarea parteneriatelor macro-regionale in vederea implementarii Strategiei Europeane pentru Regiunea Dunarii (SUERD). SDZ este divizia non-profit a Steinbeis EAST WEST Group si apartine in mod formal de Steinbeis Innovation GmbH. SDZ are experienta in proiectarea si implementarea proiectelor – pilot concepute in toate arile prioritare ale EUSDR, creand totodata legaturi cu alte macroregiuni. SDZ a fost co-initiator si co-lider al proiectului pilot „Construirea capacitatilor de transfer tehnologic in regiunea Dunarii”, finantat de Ministerul de Stat al landului Baden Würtemberg. Intre 2014-2017, SDZ a fost partener in Danube-INCO.NET, instrument de coordonare si sprijin pentru PA 7 (Knowledge Society) si PA 8 (Competitivitate), finantat de Comisia Europeană. In prezent, SDZ este partener in EDAPHIC – BLOOM (Redimensionarea ecologica prin actiuni & dialoguri urbane si rurale pentru atenuarea GES in luna inundabila a Dunarii si Delta Dunarii), proiect finantat prin European Climate Change Initiative.



## Steinbeis Transfer Management Steinbeis Network Romania



Steinbeis Transfer Management (STM) a fost fondata in 2005 si activeaza ca centrul unei retele de centre transfer tehnologic in crestere la universitati de renume din Romania. STM este afiliata celor peste 1000 de centre din reteaua de transfer tehnologic Steinbeis Germania, fondata in anul 1972. STM functioneaza sub managementul expertului fondator al grupului de companii Steinbeis pentru sinergii intre Europa de Vest si Europa de Est – Juergen Raizner. STM aplica principiile Steinbeis Germania pentru conectarea mediului de afaceri cu cel academic in vederea efectuarii transferului tehnologic si de cunostinte. Transferul tehnologic este procesul de a transmite rezultate, care decurg din cercetarea stiintifica si tehnologica, catre piata si catre publicul larg, impreuna cu abilitatile si procedurile asociate. Cel mai simplu exemplu de transfer tehnologic este interactiunea dintre companii si universitati, cea care rezulta in solutii si produse inovatoare.

# project management



# **EARLY INNOVATORS**

business plan competition

editia II

2021 – 2022

CURAND!

[www.early-innovators.eu](http://www.early-innovators.eu)

Contact: [registration@early-innovators.eu](mailto:registration@early-innovators.eu)



Info: [bucharest@steinbeis-romania.com](mailto:bucharest@steinbeis-romania.com)